

# DIANE

## Le référentiel du développeur commercial

### DIANE, déesse de la chasse...commerciale

La base d'information professionnelle dédiée au développement commercial des entreprises.

DIANE facilite la vie des professionnels de la finance et du marketing en leur offrant l'essentiel des informations d'entreprise utiles à leur activité.



### LA RÉFÉRENCE DE TOUT CRM BTOB

#### DIANE comporte

- ✓ 10 M. d'entités actives en France - toutes formes juridiques confondues
- ✓ 3,5 M. d'entités inactives
- ✓ 1,1 million de succursales en France
- ✓ 360 000 filiales en France ou à l'étranger

#### Des données qui comprennent :

- ✓ leurs **implantations**
- ✓ leurs **actionnaires**, y compris les **Têtes de Groupe** (soit 2,5 millions de liens)
- ✓ les données financières détaillées ou sommaires
- ✓ les données de **contact** :
  - soit 8 millions de personnes physiques (fonctions dirigeantes ou encadrantes) avec leurs mandats
  - soit 3 millions de **téléphones**
  - soit 550 000 adresses **emails** non nominatives
  - soit 260 000 sites Internet

#### A qui s'adresse DIANE ?

- ✓ aux directions commerciales / ventes
- ✓ aux responsables CRM
- ✓ aux calls center et de la télévente
- ✓ aux commerciaux
- ✓ aux responsables Grands Comptes
- ✓ au marketing opérationnel

## LES QUALITÉS QUE VOUS PERCEVREZ AU QUOTIDIEN .....

Avec DIANE vous pourrez

### CIBLER ET IDENTIFIER

- Avec une base exhaustive
- Grâce à la diversité et à la qualité des critères de ciblage (finance, activité, actionnariat, implantation, contact...)
- En combinant des critères (opérateurs booléens)
- En réalisant des recherches sémantique ou cartographique
- En chargeant vos fichiers pour les analyser ou les exclure de vos ciblage
- En ajoutant de nouveaux critères (open data, internes...)
- En ajoutant de nouvelles variables, de nouveaux ratios...
- En identifiant automatiquement des nouveaux prospects
- En approchant des grands comptes (groupes d'entreprises)
- En prenant en compte l'organisation commerciale de l'utilisateur

### CRÉER VOS LISTES

- Personnalisables
- En mettant en surveillance vos listes
- En récupérant vos listes sous des formats exploitables par l'utilisateur ou la DSI

### CONSULTER VOS RAPPORTS

- Editer des rapports sur mesure adaptés à vos besoins
- Bénéficier de la profondeur de l'information

### SURVEILLER CE QUE VOUS VOULEZ

- Choix des destinataires, des événements déclencheurs, de la fréquence...

### ANALYSER LES DONNÉES DIRECTEMENT DANS DIANE

- segmentation
- comparaison
- distribution
- concentration
- agrégation

### ACCESSIBLE OÙ QUE VOUS SOYEZ

- sur la WebApp
- sous Salesforce™ ou MS Dynamics™
- via Webservices (sur devis)

## UNE TARIFICATION SIMPLE ADAPTÉE À VOTRE BESOIN

Licence forfaitaire annuelle personnalisée

### ACCÈS VIA WEBAPP :

- avec recherches, consultations et surveillances illimitées
- exportations illimitées jusqu'à 100 000 entreprises uniques par an

S	Chiffres clés	15 000 € HT par an
Z	Données financières détaillées sur les entreprises publiant leurs comptes sociaux ou consolidés	25 000 € HT par an

**250 € HT**  
par utilisateur  
et par an  
(à compter du 3<sup>ème</sup>)

### ACCÈS VIA SALESFORCE™ OU MS DYNAMICS™\*

**5 000 € HT**  
par an

## CONTACT POUR DÉMONSTRATION, TEST OU OFFRE



relation-client@ellisphere.com  
stephane.bauchet@ellisphere.com

*DIANE existe dans une version internationale, contactez-nous !*

\* CRM 2013 - Version installée

email : relation-client@ellisphere.com

**0 825 123 456** Service 0,15 € / min  
+ prix appel

[www.ellisphere.com](http://www.ellisphere.com)